



Gemeinsam machen wir den Unterschied!

Wir sind Siekmann Econosto, ein international anerkannter Anbieter von Industriearmaturen und stehen seit über 65 Jahren für technische Leistungsfähigkeit, Sicherheit, Qualität, Zuverlässigkeit und Internationalität. Das Unternehmen liefert Armaturen an Anlagenbauer und Betreiber von Industrieanlagen weltweit und bedient eine Vielzahl von Branchen wie Energie, Gas, Petrochemie, Wasserstoff und Clean Energy. Wir helfen unseren Kunden wettbewerbsfähiger und nachhaltiger zu werden. Dafür und für viele Zukunftsprojekte brauchen wir kluge Köpfe, die ihr Können und ihre Kreativität aktiv einbringen. Menschen wie Sie! Hilf uns dabei, die Herausforderungen gemeinsam anzugehen. – Das Unternehmen ist Teil der ERIKS Gruppe, einem weltweit tätigen Unternehmen mit ca. 5.000 Mitarbeitenden.

Im Zuge unseres Wachstumsprozesses und zur Unterstützung unseres Verkaufsteams in Zwenkau bei Leipzig suchen wir ab sofort Mitarbeiter für den:

Technischen Vertrieb (m/w/d)

Wir suchen eine engagierte Persönlichkeit für den technischen Vertrieb von Industriearmaturen. Ziel ist es, sich zu einem professionellen Projektleiter zu entwickeln und Großprojekte im Anlagenbau selbständig und eigenverantwortlich mit entsprechender Kompetenz, aber auch mit Kosten-, Termin- und Qualitätsverantwortung abzuwickeln. Wir bieten den Einstieg zum Aufstieg durch folgende Aufgaben!

Deine Aufgaben:

- Pflege von Bestandskunden und Akquise von Neukunden
- Anfrageanalyse unter Berücksichtigung der Projekt-Anforderungen
- Produkt- u. Lieferantenauswahl
- Angebotskalkulation und Angebotserstellung
- Angebotsverfolgung und Verkaufsabschluss
- Technische Begleitung der Auftragsabwicklung
- Kommunikation mit Lieferanten und Kunden
- Durchführung von Inspektionen und Begleiten von Kundenabnahmen

Dein Profil:

- Erfolgreich abgeschlossenes technisches Studium
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse (Wort und Schrift)
- Sicher im Umgang mit MS-Office Anwendungen
- Eigeninitiative, Analysefähigkeit, Ergebnisorientierung, Organisationsgeschick, Kommunikationsfähigkeit,
- Kundenorientierung, Teamfähigkeit, Bereitschaft zur persönlichen Weiterentwicklung

Unser Angebot:

- Flache Hierarchien mit kurzen Entscheidungswegen
- Attraktive Vergütung und Zusatzleistungen
- Entwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Flexible Arbeitszeiten und hybrides Arbeiten
- Beitrag zur Alters- und Gesundheitsvorsorge, Fahrradleasing, Sport- und Gesundheitsangebote

Bitte sende Deine Bewerbungsunterlagen unter Angabe der Job-ID „R40845-24-01“ an:

karriere@siekmann-econosto.de .

Fragen zur Stellenausschreibung und zum Thema Jobs & Karriere bei Siekmann beantwortet Dir gerne Frau Kim Guthmann (+49 231 9375 169).

Wir freuen uns auf Menschen, die etwas bewegen wollen!

Job ID: R40845-24-01 | Job Family: Sales | Career Level: Professional, Vollzeit